

KRAAK DE B.A.N.K. CODE

WAAROM KLANTEN KOPEN

87% van de sales professionals voelt zich onvoldoende adequaat voorbereid voor verkoop gesprekken en 66% van de klanten verliest de belangstelling tijdens verkoop presentaties. Dit allemaal omdat sales professionals worstelen om de waarde van hun voorstel effectief te communiceren.

B.A.N.K.'s persoonlijkheid verkooptraining helpt je om kansen te verzilveren en meester te worden in communicatie, onderhandelen en meer deals te sluiten met een hogere omzet.

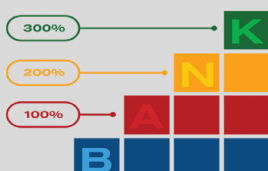
- SPECTACULAIRE TOENAME VAN HET AANTAL VERKOPEN EN OMZET
- HERKEN EN STEM AF OP DE PERSOONLIJKHEIDSTYPEN IN HET KOOPPROCES
- MAAK SNELLER EN BETER CONTACT OP EEN DIEPER NIVEAU MET JOUW PROSPECTS
- MAXIMALISEER DE AANTREKKELIJKHEID VAN JOUW KERNBODSCHAP
- COMMUNICEER HELDER EN EFFECTIEF IN ELKE SITUATIE
- KRAAK DE PERSOONLIJKHEIDSCODE EN BRENG HET NAAR DE BANK!

Traditionele verkooptrainingen leren je dat sales een 'numbers game' is en dat om vaker een JA te horen, je meer NEE's moet krijgen. Dat is alleen waar als je het geheim nog niet kent! Wanneer je persoonlijkheidswetenschap gebruikt in jouw benadering, bereik je jouw prospect in 100% van de gevallen. Sales is geen numbers game - it's a people game!



"B.A.N.K. IS A GAME CHANGER FOR EVERY ENTREPRENEUR AND SALES PROFESSIONAL. THIS SYSTEM WILL STRENGTHEN YOUR CONFIDENCE, EXPAND YOUR SELLING SKILLS, AND DRAMATICALLY INCREASE YOUR INCOME"
- LES BROWN"

Kraak jouw eigen code op MyBankCode.com/growth of neem contact op voor een gratis kennismakingsgesprek of workshop.



De meeste verkopers presenteren hun voorstel gebaseerd op hun eigen persoonlijkheidscode en niet gebaseerd op die van hun klant. Dat betekent dat de gemiddelde verkoper 75% van de tijd ineffectief communiceert! B.A.N.K. leert je af te stemmen op elke code zonder tijd te verliezen en daardoor een enorme stijging in omzet te realiseren.

Improvement Profs training & coaching
Office "De Drie Hoefijzers"
Ceresstraat 13
4811CA Breda

T. +31 76 572 02 87
M. +31 654 903 580
E. info@improvementprofs.com
W. www.improvementprofs.com

"THE B.A.N.K. CODE ASSESSMENT™ IS A QUICK, RELIABLE, AND VALID MEASURE OF PERSONALITIES THAT PREDICTS BUYING BEHAVIOR AND INCREASES YOUR PROBABILITY OF CLOSING THE SALE."
- DR. RYAN T. HOWELL, PHD ASSOCIATE PROFESSOR OF PSYCHOLOGY | SAN FRANCISCO STATE UNIVERSITY
CO-FOUNDER | BEYOND THE PURCHASE